

武漢肺炎疫情大爆發對台灣經濟的衝擊

●王塗發／國立台北大學經濟學系退休教授

壹、武漢肺炎疫情大爆發

去（2019）年12月中中國武漢爆發的新型冠狀病毒（COVID-19，以下稱為武漢肺炎）疫情持續延燒。根據約翰·霍普金斯大學（The Johns Hopkins University）統計，截至台灣時間6月11日13時，疫情已經蔓延至全球一百八十五個國家，全球已有七百三十五萬五千三百一十人確診，其中，有四十一萬六千一百五十一人死亡。

目前疫情最嚴重的國家為美國，有超過兩百萬人確診，其次為巴西的七十七萬人確診；另外，確診人數超過二十萬人的國家還有俄羅斯（超過四十九萬例）、英國（超過二十九萬例）、印度（超過二十七萬例）、西班牙（超過二十四萬例）、義大利（超過二十三萬例）、秘魯（超過二十萬例）。死亡數方面，美國同樣位居世界第一，高達十一萬兩千九百二十四人，其次為英國四萬一千兩百一十三人、巴西三萬九千六百八十八人、義大利三萬四千一百一十四人、法國兩萬九千三百二十二、西班牙兩萬七千一百三十六人。台灣因對疫情控制得宜、防疫相對成功，故疫情相對穩定，目前累計四百四十三人確診，七人死亡。

至於被認為是病毒發源地的中國（含香港、澳門）則累計官方通報八萬四千兩百零九起確診案例、四千六百三十八人死亡。不過，由於中國政府對疫情的隱瞞，且又慣於造假，這些數字的真實性在中國內外都備受質疑。中國官方公布的相關數據，一直都被質疑嚴重低估。美國《外交政策》（*Foreign Policy*）雜誌所掌握的中國人民解放軍國防科技大學內部數據顯示，中國疑似在至少兩百三十座城市有逾六十四萬起病例紀錄（見《自由時報》，2020年5月16日）。

貳、武漢肺炎疫情對全球經濟的衝擊

武漢肺炎本質上是個健康危機的議題，但疫情快速蔓延，造成人命傷亡，引發全人類的恐慌，各國政府紛紛祭出檢疫隔離、封城、禁航、甚至鎖國等措施。結果，隨著疫情擴散，全球經濟受到需求與供給兩端的嚴重衝擊，產業受創慘重，更甚於2008年的全

球金融風暴，直逼1930年代的經濟大恐慌（Great Depression）。榮獲諾貝爾獎的經濟學家席勒（Robert Shiller）與史迪格里茲（Joseph E. Stiglitz）則不約而同地指出，病毒肆虐全球超過一百八十五個國家，疫情對全球經濟的衝擊，恐怕要比過去人類歷史上任何金融危機，包括2008年的金融海嘯，甚至1930年代的經濟大恐慌，來得更廣泛且深遠，並會對人類社會造成各種不可逆的影響。

在需求端，消費動能緊縮，直接受創的產業為觀光旅遊、交通運輸（尤其是航空運輸）、旅館飯店和餐飲等相關服務業；在供給端則出現人流、物流、生產中斷，引發供應鏈斷裂危機。這些來自需求端與供給端的直接衝擊，透過產業關聯效果的連鎖反應所產生的乘數效果，對全經濟的影響更呈倍數的擴大。

因此，國際上主要的經濟預測機構，隨著疫情的蔓延，都不斷地下修今年全球及主要經濟體的經濟成長率（GDP成長率），預期今年全球經濟將陷入衰退（負成長）。例如，國際貨幣基金（IMF）在今年1月對今年經濟成長率的預測，全球為3.3%，美國、日本、歐元區與中國分別為2.0%、0.7%、1.3%與6.0%；但在今年4月的預測則大幅下修全球為-3.0%，美國、日本與歐元區也由原先的正成長大幅下修為負成長，分別為-5.9%、-5.2%與-7.5%，中國也大幅下修為1.2%。IHS Markit在5月的預測也比在4月的預測再大幅下修，全球由-3.0%再下修為-5.5%，美國、日本與歐元區也由原先的-5.4%、-3.3%與-4.6%再下修為-7.3%、-5.5%與-8.6%，中國則由2.0%下修為0.5%。經濟學人智庫（EIU）也同樣在5月的預測比在4月的預測再大幅下修，全球由-2.5%再下修為-4.2%，美國、日本與歐元區也由原先的-2.9%、-1.5%與-6.0%再下修為-4.0%、-5.2%與-8.0%，中國則維持1.0%不變。

從實際經濟統計資料來看，在美國，根據美國商務部經濟分析局發布的資料，美國2020年第一季GDP成長年增率為0.3%；美國勞動統計局發布的資料，2020年4月美國失業率為14.7%，較3月大幅增加10.3個百分點。另外，美國在五週內有兩千六百四十五萬人申請失業救助，超越金融海嘯後美國十年內新增的就業人口。在歐洲，依歐盟統計局（Eurostat）發布的資料，歐盟二十七國與歐元區十九國在2020年第一季GDP成長年增率分別為-2.6%與-3.2%。歐盟主要經濟體，德國、法國、義大利、西班牙，以及已經脫歐的英國皆為負成長，其第一季GDP成長年增率分別為-2.3%、-5.4%、-4.8%、-4.1%及-1.6%。另根據麥肯錫（McKinsey & Company）的估計，歐洲多達五千九百萬份工作面臨威脅，約占整體就業人口的26%。在日本，日本內閣府公布的2020年第一季GDP成長年增率為-2.0%，是繼2019年第四季GDP成長年增率因消費稅增加而下滑至-0.7%後，再減少1.3個百分點的負成長，主要原因即是武漢肺炎疫情自2月開始擴散，造成出口、消費及資本投資急劇下降所致。在中國，依據中國國家統計局公布的資料，中國2020年第一季GDP成長年增率為-6.8%。另有資料顯示，中國第一季逾四十六萬家企業倒閉，失業人口破二億人（見《台灣銀行家》月刊，2020年5月，第125期，第14頁）。這顯示中國

經濟受到武漢肺炎疫情的衝擊，遠比2003年的SARS（嚴重急性呼吸道症候群）疫情與2008年全球金融海嘯的衝擊更為嚴重。

由於武漢肺炎疫情自去（2019）年12月在中國武漢爆發以來，至今（2020）年2月主要是在亞洲蔓延，3月才由義大利擴散至歐洲、美洲各國，所以2020年第一季中國經濟受到的衝擊遠比歐美各國來得嚴重。不過，自3月疫情蔓延全球後，美國、英國、西班牙、義大利等國受創慘重，「似乎」更超過中國（惟中國官方公布的數據並不真實），故國際上主要的經濟預測機構對今年美國及歐元區的經濟成長率下修的幅度都大於對中國下修的幅度。

武漢肺炎疫情造成全球總體經濟的衰退，顯然是避免不了的。然而，就產業面來看，不同的產業所受到的衝擊程度則差異相當大，甚至有些產業反而是因防疫而受益。疫情爆發後，由於檢疫隔離、封城、禁航、限制群聚活動等措施，導致消費需求緊縮，直接受創的產業為觀光旅遊、交通運輸（尤其是航空運輸）、旅館飯店和餐飲、娛樂、零售等相關服務業，以及以出口為主的傳統製造業（包括石化、鋼鐵、機械、金屬製品……等）。同時，因工廠停工、生產中斷，在供給端引發供應斷鏈危機，凡是生產原料或半成品仰賴中國的產業都受到相當程度的衝擊。而交通運輸（尤其是航空運輸）需求的萎縮，以及眾多工廠的停工生產，則導致對石油需求的大幅滑落；再加上產油國為了爭奪市場而不願減產，致造成原油供給大幅超過需求，原油價格急劇暴跌，由1月間每桶原油六十美元左右跌到3月底十五美元左右，紐約期貨原油更於4月20日左右暴跌到低於負三十五美元。油價的暴跌更重創石化業及其相關聯產業。在疫情稍微趨緩，各國陸續解除封城管制，多數工廠皆已復工，以及產油國達成減產協議後，油價才於4月底開始翻揚，於6月上旬回升到四十美元以上。

另一方面，因防疫、抗疫的需求，生技醫療產業對疫苗的積極研發之競爭，以及生產醫療防護物資（包括口罩、不織布、防護衣、消毒酒精……等）的相關產業則相對受益。由於一般消費者減少外出購物，大多宅在家中，故與宅經濟相關的線上遊戲、電子商務等產業，以及與異地辦公、遠距教學及遠端視訊等相關的電子產業，如伺服器、筆電等，也是相對受益。

以上是對實體經濟的衝擊，而對金融面的衝擊則有所不同。一般而言，代表資本市場的股票市場，被視為是反映經濟的櫥窗；當經濟轉趨繁榮時，股價指數會上揚，當經濟轉趨衰退時，股價指數會下滑。因此，當實體經濟受到疫情衝擊而衰退時，反映在股票市場上，股價指數便會下滑。惟各國受到疫情嚴重衝擊的時序不同，反映在股市上的時點自然有所不同。

中國上海股市的股價加權指數自1月14日的3,106.82點下跌至農曆年前封關日1月23日的2,977.13點（跌幅為4.2%），2月3日新春開盤又暴跌至2,716.7點，收盤在2,746.61點，

累計跌幅高達11.6%。在中國政府採取寬鬆的貨幣政策，撒鈔救市、強力護盤之下，加上中國中央政府又宣布要全面復工救經濟，股價加權指數乃強力反彈，於3月5日回升到3,071.68點，已相當接近前波的高點。不過，因疫情於2、3月間蔓延全球，導致全球股市暴跌，上海股市再受到波及而反轉下滑，到3月23日跌至2,660.17點，三週之內跌幅高達13.4%。之後才又隨著國際股市的反彈而回升，於6月8日回升到2,951.72點。

在美國，美國股市於今年2月12日創下29,568.57點的歷史高峰紀錄，因受到武漢肺炎疫情的衝擊，自2月21日（高點為29,146.53）起急轉直下，到3月23日下滑到18,213.65點；短短一個月即暴跌10,932.88點，跌幅高達37.5%，創下1930年代經濟大恐慌以來的最差紀錄。國際上主要的經濟預測機構都預測，此次武漢肺炎疫情對全球經濟所造成的傷害將更甚於2008年的金融海嘯。基於因應2008年金融海嘯，美國採取分階段量化寬鬆的貨幣政策（QE1、QE2、QE3等）的前車之鑑，川普政府則採取無限制的量化寬鬆政策，大量印鈔票救股市，並要求工廠儘快復工生產。美國在3月底通過史上最大規模的二點二兆美元法案，用於補助遭疫情重創的產業、中小企業、家庭、失業援助和疫苗研發等。美國股市乃由谷底翻升，至6月8日已回升到27,572.44點，達歷史高峰的93%。

世界其他各國政府也同樣憂心，若疫情不斷延燒，股市持續下滑，恐將發生企業倒閉潮，並增加金融界的呆帳，而可能造成另一波金融風暴，故亦大多採取類似的寬鬆貨幣政策以為因應。因此，各主要國家如歐洲的德國、法國、英國，亞洲的日本、韓國、印度，南美洲的巴西等國的股市走勢也都類似美國股市。

如今有效疫苗尚在開發中，還未正式研製成功，全球疫情尚未完全獲得有效的控制，全球失業人口仍然居高不下，代表金融面資本市場的股票市場卻因泛濫的貨幣供給而由熊市轉回牛市，與實質經濟的基本面背道而馳。此一現象將造成各國的貧富差距擴大，所得分配不均更加惡化。

參、全球產業供應鏈的重整

中國經過二、三十年的經濟快速成長，已經發展成世界製造工廠。武漢肺炎疫情爆發之初，中國採取封城、停工等措施，歐美各國擔心中國工廠關閉，將造成產業供應鏈的斷鏈危機；但到3月份，疫情延燒全球，各主要經濟體也紛紛封鎖抗疫，各國的工廠也都關閉。

當疫情延燒全球後，日本及一些歐美國家都陷入「口罩焦慮」、「呼吸機焦慮」或「藥品焦慮」。中國長期以來是口罩生產大國，口罩產量約占全球的90%；另在藥品領域，中國的原料藥產量占全球的60%；中國呼吸機產能雖較少，但占比也達五分之一。疫情造成這些產品的供應短缺，自然會使得日本及歐美國家感到焦慮。

武漢肺炎疫情肆虐全球，隨著確診與病亡人數飆升，防疫物資奇缺，甚至受控於中

國當局管制與高價倒賣，許多國家的政府才猛然驚覺國家重要物資之國內產線早已外移中國，生產原料與零組件也被中國掌控著。美、日、歐各國終於體認到產業或產品依賴中國供應的危機。

根據今年5月12日發行的《商業周刊》引述《日經亞洲評論》（*Nikkei Asian Review*）的報導，日本各式醫藥用品長期仰賴進口，口罩、防護衣基本裝備有七到八成是從中國進口，九成呼吸器從歐美進口，五成非專利藥的原料從中國、南韓等地進口。因為疫情，進口來源內需加大，導致日本醫藥用品告急。日本政府從3月開始，就祭出最多三千萬日幣的補貼，鼓勵企業跨界增設產線、生產口罩；4月將製造醫療器材的核准時程從幾個月調降為短短幾天，降低企業的進入門檻。

《彭博社》也曾報導，日本政府於4月9日表示，將提供約二十美元資助將中國生產線遷回日本的企業，並且提供約二億美元資助轉移到其他國家的企業。《商業周刊》也報導指出，4月23日，原本抱有疑慮的消費品企業愛麗思歐雅瑪（*Iris Ohyama*）宣布，要把口罩原材料不織布的生產線搬回日本，從6月起開始生產100%日本製口罩，替日本企業「去中國化」打響第一炮。

《商業周刊》進一步指出，日本近日更修改法令，限制外資。更改《外匯與對外貿易法》的規定，要求外資如果要認購1%以上的指定企業股份，必須提前申報（以前的門檻是10%）。日本此舉的用意是要保護「核心」產業的安全。日本政府這一招顯然是為了防範由外國政府把持的企業介入，尤其是中國。

同樣在4月9日，美國白宮首席經濟顧問庫德洛（*Larry Kudlow*）表示，美國政府可以藉由支付「搬家」全額費用，以鼓勵美國企業加速遷離中國、遷回美國，此議已排入美國去中國化政策之研擬議程。此外，川普更面對媒體公開宣稱要把國安產業鏈與醫療產業鏈撤出中國，搬回美國。

其實，美國國務院去年發布《經濟安全策略》（*Economic Security Strategy*），主旨之一即擴大與分散供應鏈以保護「自由世界的人民」，美國正與立場相同的盟友共組「經濟繁榮網絡」（*Economic Prosperity Network*），希望確保關鍵產品供應，力推全球供應鏈去中國化。（見《蘋果日報》，2020年6月8日）美國國務卿龐佩奧（*Mike Pompeo*）在今年4月也曾經公開表示，正與澳洲、印度、日本、紐西蘭、南韓和越南等國家討論重整供應鏈結構，以避免因為過度仰賴中國而再度「斷鏈」、重挫各國經濟。

另根據《路透社》5月4日報導，川普政府針對中國對武漢肺炎疫情之隱匿、管理不善以及強硬態度，正全速推動供應鏈「去中國化」，並且刻意強化與台灣合作關係，甚至考慮對中國加徵新關稅。《路透社》轉述，美國官員指出川普政府當局全力準備成立信任夥伴聯盟，名為「經濟繁榮網絡」，重點在重整全球供應鏈，成員可能包括多國企業與公民團體，在基礎建設、數位、能源、教育、研究、貿易、商務等領域，依循相同

標準。

敦促製造業回流美國原本就是川普的施政主軸之一，也是近兩年美中貿易戰的訴求重點，疫情造成美國大量生命財產損失，刺激美國政府加速推動供應鏈「去中國化」，甚至不惜補助企業越洋遷回美國之所有費用。對此，有美國高級官員指出，此刻的疫情彷彿是場「完美風暴」，讓大家對於跟中國做生意的種種疑慮給具體化了，許多從前與中國交易所賺到的財富，如今在疫情所導致的損失之前，都不值一提。（見賀軍，〈疫情下的『完美風暴』：全球供應鏈重整，去中國化大勢已定〉，《鳴人堂》，2020年5月15日）

經濟學人智庫（EIU）即曾預測，2019新型冠狀病毒疾病（COVID-19）所造成的危機超乎世人預期，也讓多國企業界猛然警醒—降低對中國製造的依賴性，重塑全球化，並且將供應鏈遷出中國，已是大勢所趨。EIU研究報告指出，此次疫情將加速「區域供應鏈」發展。此前美中貿易戰、中國薪資上漲、經濟急速下行、經營成本驟增、政經局勢丕變等因素，已經促使中國境內之跨國企業將供應鏈外移他國，以減少對中國的依賴，並且建立更多元化的亞洲供應鏈網絡。再加上疫情爆發後，中國當局戰狼式的國際應對模式，以及多國生命與經濟的慘重損失，全球供應鏈「去中國化」之大勢已定，自動化輔助下的在地化生產製造將成為主流。（同前引文）

在今年5月15日，美國商務部針對全球最大電信設備製造商華為公司修改出口管制法規中的「直接產品規則」，任何供應給華為的零組件只要美國技術含量達10%（之前是25%）便受限制，須逐次向美國商務部申請。因此，台積電、中芯國際等海外晶圓廠，若沒有拿到美國的特許，就不得用美國的軟體或技術製造華為和其旗下芯片公司海思所設計的芯片。這也是繼2019年5月16日美國將華為列入實體清單恰滿一年後，再次對華為加大制裁。對此就有分析指出，武漢肺炎疫情以來，美中之間的政治、經濟、軍事等涉及戰略安全的多方面利害衝突日趨激烈，導致美國對疑有軍方背景的華為採取卡死的政策。

美國總統川普藉此施壓，促使科技廠商於兩三年內把生產鏈遷離中國；低端生產線搬到越南、泰國、印度，中端的轉移至台灣與南韓，高端的則回歸美國與日本。在同一天，台積電宣布將投資一百二十億美元，於美國亞歷桑那州興建最先進的五奈米晶片代工廠，預計2023年開始生產。此舉將對其他供應商產生帶頭示範作用。另根據《日經亞洲評論》在5月18日的報導，華為芯片的主要供應商、台灣晶圓代工龍頭台積電已經停止接受華為的新訂單。在全球供應鏈「去中國化」的重整過程中，台積電顯然不得不選擇站在美國那一邊。

肆、武漢肺炎疫情對台灣經濟的衝擊

在武漢肺炎疫情爆發之初，國際上主要的經濟研究預測機構都認為台灣將會是經濟

受創最嚴重的國家之一，就像2003年SARS疫情重創台灣經濟一般，因為台灣與中國的經貿關係極為密切、人員往來相當頻繁。例如，國際貨幣基金（IMF）在今年4月就預測台灣2020年的經濟成長率為-4%，IHS Markit在4月的預測為-1.6%，經濟學人智庫（EIU）同樣在4月的預測為-1.9%。顯然國際上大多看壞台灣的經濟前景！

不過，國內的主要經濟研究機構，如台灣經濟研究院、中華經濟研究院、中央研究院經濟研究所等，都相對較為樂觀，預測台灣2020年的經濟成長率在1.5%左右。另外，行政院主計總處公布2020年第1季經濟成長年增率（yoy）初步統計為1.59%，居亞洲四小龍之冠，並預測2020年經濟成長率為1.67%。

台灣經濟受到武漢肺炎疫情衝擊的程度，似乎不如想像中那麼嚴重。主要原因是：（1）自2016年民進黨再度執政以來，中國政府即限縮甚至禁止中國人來台灣旅遊，企圖以此手段來打擊台灣的經濟發展。台灣「塞翁失馬」，反而避免了大量中國遊客將大量病毒帶入國內，造成像義大利、西班牙、美國等國般的傷亡慘重。（2）鑑於2003年SARS疫情重創台灣經濟的慘痛經驗，中央防疫小組在衛生福利部部長陳時中的帶領下超前部署，防疫於邊境，對入境旅客檢疫、隔離，對國人採實名制配售口罩、禁止大型群聚活動、……等措施，加上全體國人的密切配合，防疫算是相當成功，防疫績效也享譽國際。（3）自2018年3月中美貿易戰（含科技戰）以來，逼使不少台、外商撤出中國，回流或投資台灣，而且美國政府也致函美國500大企業，鼓勵它們投資台灣，強化與台灣的經貿合作關係，也可能使台灣經濟受到的衝擊減輕些。

台灣總體經濟受到武漢肺炎疫情衝擊的程度，雖然相對於世界上主要國家來得輕微，但是就產業面來看，如前所述，不同的產業所受到的衝擊程度則差異相當大，甚至有些產業反而是因防疫而受益。疫情爆發後，由於檢疫隔離、封城、禁航、限制群聚活動等措施，導致消費需求緊縮，直接受創的產業為觀光旅遊、交通運輸（尤其是航空運輸）、旅館飯店和餐飲、娛樂、零售等相關服務業，以及以出口為主的傳統製造業（包括石化、鋼鐵、機械、金屬製品……等）。同時，因工廠停工、生產中斷，在供給端引發供應斷鏈的危機，凡是生產原料或半成品仰賴中國的產業都受到相當程度的衝擊。加上國際油價的暴跌，更重創石化業及其相關聯產業。

根據台灣經濟研究院的景氣動向調查報告，因受到武漢肺炎疫情肆虐的影響，多國實施嚴格封鎖管制措施，影響實體經濟活動，加上國際原油與大宗商品價格重挫，使得國內傳統產業貨品出口表現普遍萎縮，基本金屬及其製品、機械、塑橡膠及其製品、化學品、運輸工具、紡織品與礦產品等傳統產業貨品4月出口金額皆呈現雙位數衰退，而受惠於新興科技、遠距商機、和生產線回台等因素帶動，則使得電子零組件、資通與視聽產品出口年增率皆回升，惟整體4月出口仍繼續衰退，年增率由3月的-0.70%擴大至-1.26%。在服務業方面，民眾出門消費意願仍低，加上缺乏國際觀光商務客挹注，且多數餐廳因應政府防疫新指引，減少來客數，加大用餐距離，使得零售、觀光、餐飲業

營收衰退。在勞動市場方面，2020年第一季平均失業率為3.69%。近期受到疫情影響國內外需求，截至5月中為止，無薪假實施人數達到二萬一千多人，是自2008年金融危機以來最多。從產業別來看，實施家數以批發及零售業為最多，就實施人數來看，則以金屬機電業的人數為最多，顯示疫情衝擊已從服務業擴散至製造業。

另外，在金融市場方面，台灣股市隨著中國股市下跌，台股加權指數自1月14日的12,179.81點下跌至2月3日的11,354.92點，跌幅達6.77%。之後震盪回穩至3月5日的11,514.82點。但接著又隨國際股市的重挫而反轉暴跌至3月19日的8,681.34點，短短兩週內重挫24.6%，股市又哀鴻遍野。然後，才又隨國際股市強力反彈回升到6月8日的11,610.32點，達1月14日收盤價的95.3%。台灣股市受到此波疫情的衝擊，猶如乘坐雲霄飛車一般，勢必產生財富重分配效果，導致所得分配不均更加惡化。

伍、後疫情時代台灣經濟的新定位

如上所述，武漢肺炎疫情肆虐全球，美、日、歐各國終於體認到產業或產品依賴中國供應的危機。加上近兩年來美中之間的政治、經濟、軍事等涉及戰略安全的多方面利害衝突日趨激烈，導致美國欲與澳洲、印度、日本、紐西蘭、南韓和越南等立場相同的國家共組「經濟繁榮網絡」(Economic Prosperity Network)，希望能確保關鍵產品供應，力推全球產業供應鏈去中國化。雖然要將過去二、三十年在中國建立的產業供應鏈撤出中國，有一定的困難度，但是誠如經濟學人智庫所指出，全球供應鏈「去中國化」之大勢已定。在後疫情時代，將形成以美國為首的產業供應鏈與以中國為首的產業供應鏈相互競爭的局面。各國企業，尤其是高科技業，恐怕將被迫選邊站，就像台灣晶圓代工龍頭台積電公司一樣。

台灣自1990年代啟動與中國經貿交流以來，台商大舉西進，人力、資本、技術大量移入中國，協助中國建立起世界製造工廠。自2000年以來，台灣經濟逐漸步入「脫美入中」的歧途，尤其是2008年馬英九上台後執政的八年，對中國全面開放，企圖建構「一中市場」，與中國經濟統合，更是將台灣經濟發展的命脈置於中國的掌握中。台灣對中國投資占總對外投資的八成以上，對中國出口占總出口的四成以上，顯示台灣經濟對中國的依賴度高居世界之冠，經濟主權之風險極高。在過去二十多年來，筆者不斷為文警告，台灣經濟因「脫美入中」而「由盛轉衰」，但執政當局總是視若無睹、置若罔聞。此波武漢肺炎疫情肆虐全球，驚醒美、日、歐各國政府，導致美國力推全球產業供應鏈去中國化，國際政經情勢丕變，應是台灣產業轉型，台灣經濟「脫中入美」的契機。但願執政當局能把握此一契機，引領台灣經濟脫離「中國化」的陷阱，邁向健康發展之途！◆